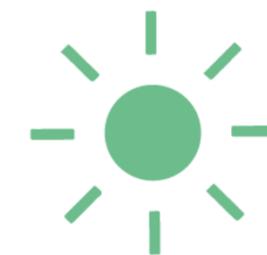




# 企业简介

2022年7月



# 免责声明

本文件含有云升控股对未来业绩的推测、估算、预测，目标、见解、前景、成果、回报和前瞻性的陈述。前瞻性的陈述的例子包括云升控股为集团所陈述的或默示的战略、预估的销售增长、财务业绩、成本节约、现有业务的未来发展、集团对未来收购进行的评估以及财务状况。

前瞻性陈述是以云升控股当前的预期、估算、推测和已知信息为基础的。此等观点所基于的相关假设和评估可能正确也可能不正确。未来事件的发生、预测之实现、或公司假设之正确与否，受制于各种已知和未知的风险及不确定因素，均不能保证。公司控制范围之外的因素包括但不限于宏观经济、市场和商业趋势及状况、恶意竞争、法律索赔、知识产权保护能力、立法变化、汇率和利率变化、税率和退休金成本、原料和能源价格、员工成本、集团战略落实、集团识别和完成收购被收购公司以及成功整合被收购的公司的能力、集团实现计划中的脱售、节约、公司结构重组及获取福利的能力、集团发现、开发、商业化新品和科技以及开拓市场的能力、经济和政治变动以及集团所在运营之国家和市场的其他发展。

敬请注意，该前瞻性陈述均会涉及已知和未知的风险及不确定之因素。因此实际结果可能与预测有实质性差异。有鉴于此、云升控股未来的实际业绩、状态或财务结果可能与所述前瞻性陈述中提出的计划、目标和预期有实质性的差异。

本文件所显示的内容可能包含从公开管道中获取的信息，这些信息未经独立验证。该资料乃根据管理层所预估、管理层所作假设及管理层现时所掌握的资料作出。管理层相信其合理性，但由于其性质，此观点可能不会实现也可能会改变。另外，关于本文所引用的外部来源信息和统计数据，云升控股不应被释为已采用或认可该信息或统计数据的准确性。因此不应该盲目的依赖本文展示的资料。我们不对本文所含的信息的准确性、完整性、一致性和可靠性做出明示或暗示的声明或保证。

为了帮助读者进一步了解集团，本文件中提及某些财务数据和财政措施。这些财务数据及财政措施未经会计标准审核，也并非取自于专业的机构和顾问所提供的信息。因此，如果读者有意对本文件所提供的陈述或信息与其他集团的类似陈述或信息做参考，读者务必谨慎行事及自行查证本文件所提供的陈述或信息。再加上该信息未经会计审核因此数据存有局限性，因此读者务必保持客观和谨慎的态度来读取相关资料。除非相关法律或法规要求，否则云升控股并无义务更新本文件的资料，一切以本文件的英文版本为依据。

更多有关对集团业务风险的因素可以参考集团的年度报告，副本可以在本集团的网站获得

[www.yinson.com](http://www.yinson.com)



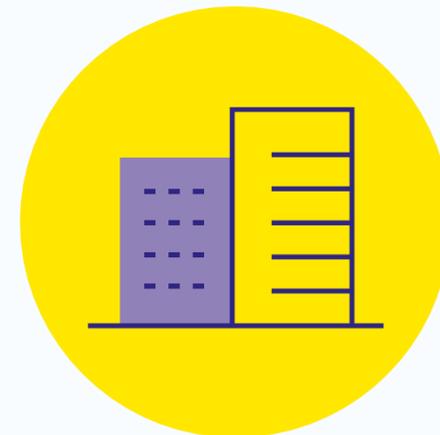
# 企业简介



**市值： 约14.5亿美元**  
(在大马交易所上市)



**业务遍及全球  
17个国家**



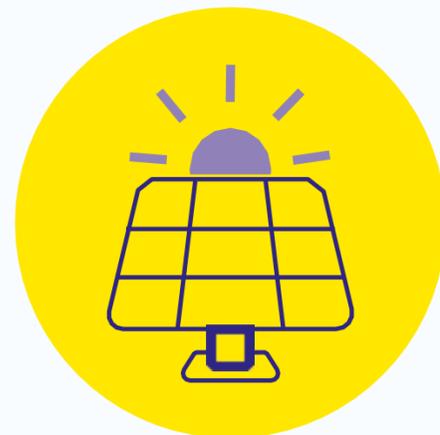
**~ 160亿美元**  
合同收入



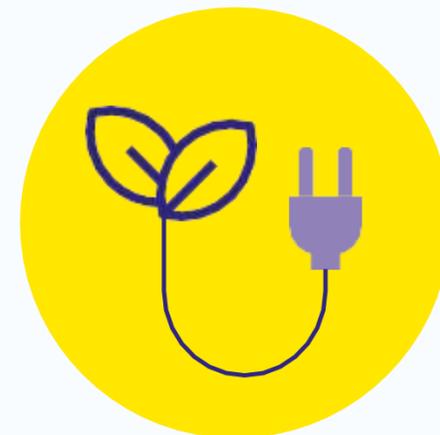
**信用评级A1 / A +**  
大马评估机构(RAM)与  
大马评级公司(MARC)



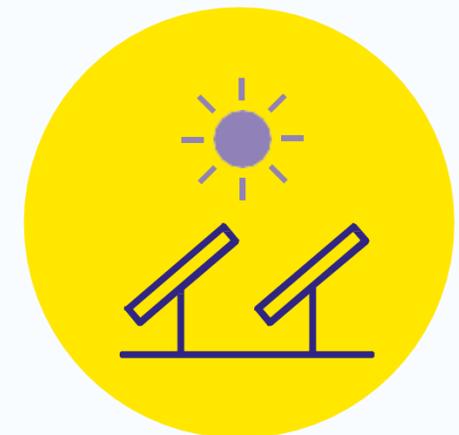
**顶级**  
FPSO 承包商



**460 兆瓦(MW)**  
可再生能源资产  
(已运营和在建设中)



**绿色科技业务**  
积极投资和发展海洋、交通和能源业  
务分项



**> 5000 兆瓦(MW)**  
可再生能源项目管道

# 业务概览

## 云升生产

岸外生产服务



## 云升可再生能源

可再生能源业务



## 云升绿色科技

绿色科技业务



## 轩辕岸外

岸外服务业务



# 云升控股全球业务分布图



- 办事处和总部
- 营销代表
- 岸外生产资产
- 可再生能源发展地和资产

\* 预计2023年部署  
# 预计2024年部署

# 云升企业转型

1

1983年 - 2010年

物流与运输业务

初始于马来西亚柔佛新山担任运输代理, 逐步成为马来西亚最大运输公司之一



2

2011年 - 2013年

岸外生产业务

与越南石油和天然气服务公司PTSC合资, 进军岸外生产业务并建造FPSO和浮式储卸油轮(FSO)



3

2014年 - 2018年

全面转型为FPSO服务供应商

收购挪威Fred. Olsen Production ASA 和脱售非油气相关业务。扩张舰队成长为全球第六大的独立FPSO租赁及营运公司



4

2019 年至今

能源基础设施和科技公司

成立可再生能源和绿色科技业务; 岸外生产业务涉足新领域; 为岸外服务建立战略性合作关系



# 企业使命

本着专业热情提供有力的解决方案

# 企业愿景

成为以诚信，开放，  
适应性强，果断和可  
持续著称的全球能源  
解决方案提供商



www.yinson.com

## 核心价值观

**诚信**

重信守诺，合规经营

**开放**

开放包容，坦诚相对

**适应性强**

精诚合作，互惠互利

**果断**

主动经责，健步前行

**可持续性**

节约高效，履行企责

### 企业愿景

成为以诚信，开放，适应性强，果断和可持续著称的全球能源解决方案提供商

### 企业使命

本着专业热情提供有力的解决方案

### 核心价值观

诚信，开放，适应性强，果断和可持续性

## 云升控股的优势



秉持对可持续发展的承诺



有条不紊的商业和财务管理



专业且经验丰富的项目管理团队



行业领先，拥有专业营运知识



高素质商业客户与金融伙伴



敏捷和创新的思维



能吸引并留住顶尖人才

## 策略

### 业务



实施环境、社会和公司治理（ESG）理念



引领颠覆性创新

### 资本



为股东创造长期价值



策略性财务管理

### 组织



构建一个利于成长的平台



助力明智决策

创造协同价值

## 业务



云升生产



云升可再生能源



云升绿色科技



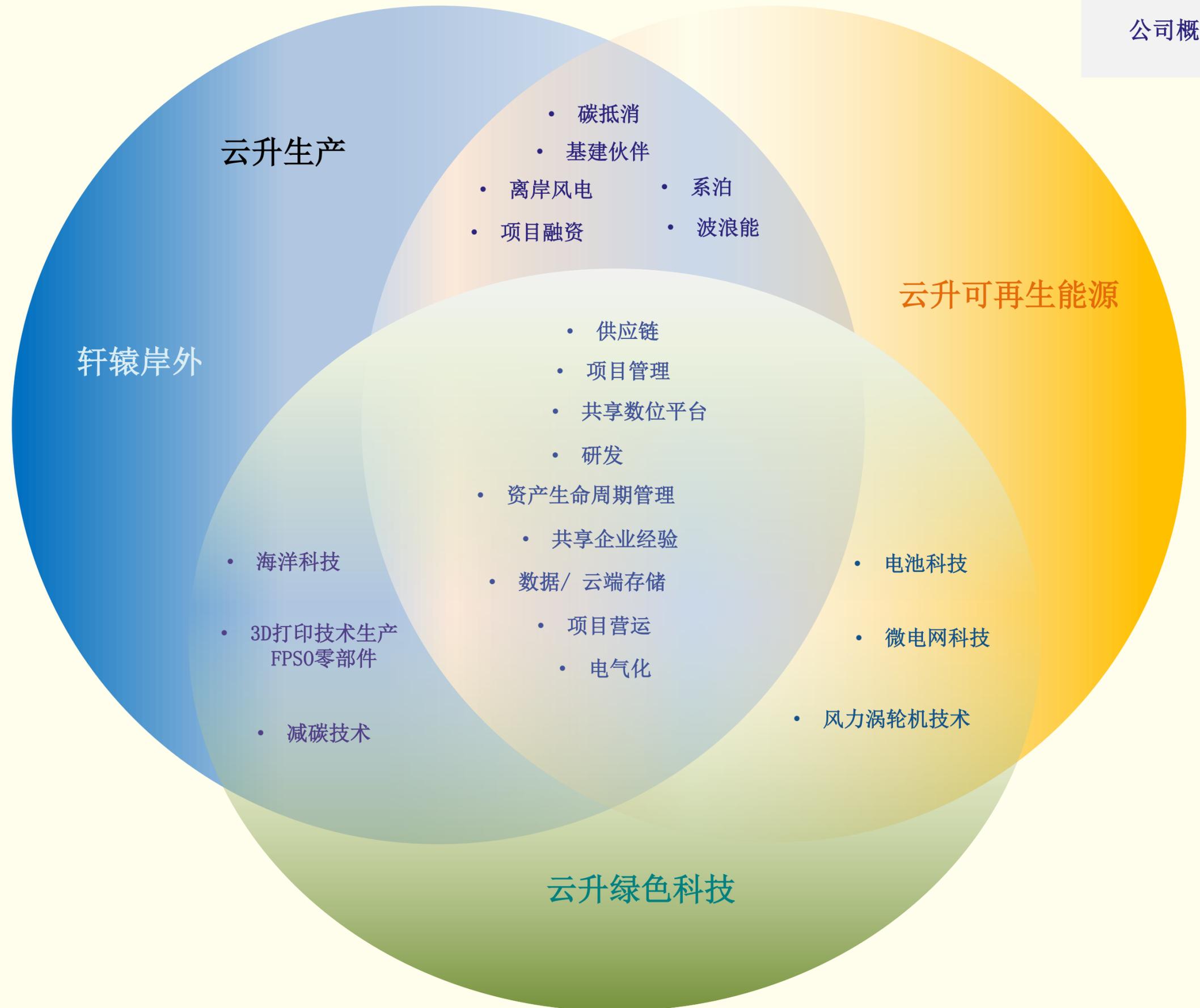
轩轅岸外

企业团队与业务部门提供坚实基础

# 云升控股策略框架和优势



# 云升各业务之间潜在协同效应



# 董事局



Lim Han Weng

集团执行主席



Lim Chern Yuan

集团首席执行官及  
执行董事



Dato' (Dr.) Wee Hoe  
Soon @ Gooi Hoe Soon

资深独立非执行董事



Bah Kim Lian

非独立执行董事



Dato' Mohamad Nasir  
Bin AB Latif

独立非执行董事



Rohaya Binti  
Mohammad Yusof

非独立非执行董事



Datuk Abdullah  
Bin Karim

独立非执行董事



Raja Datuk Zaharaton  
Binti Raja Zainal Abidin

独立非执行董事



Sharifah Munira Bt.  
Syed Zaid Albar

独立非执行董事



Lim Han Joeh

非独立非执行董事



Gregory Lee

独立非执行董事



# 强大且经验丰富的非执行董事成员



Dato' Wee Hoe Soon @ Gooi Hoe Soon	雇员公积金局 (EPF) 投资部成员
	大马证券委员会 (Securities Commission) 董事
	马镀锡工业 (Perstima) 集团主席
Dato' Mohamad Nasir bin AB Latif	Red Ideas 控股主席
	退休基金局 (KWAP) 投资部主席
Rohaya binti Mohammad Yusof	EPF 投资部前副首席执行官
	EPF 首席投资员
Datuk Abdullah bin Karim	大马机构投资者理事会主席
	马来西亚石油勘探 (PETRONAS Carigali) 前总裁兼首席执行官
Raja Datuk Zaharaton binti Raja Zainal Abidin	PETRONAS Carigali 国内液化天然气项目前副总裁和前风险投资总监
	大马经济策划部 (Economic Planning Unit) 前总监
Sharifah Munira bt. Syed Zaid Albar	在众多领域拥有丰富的法律和业务经验
Lim Han Joeh	云升公司执行董事
Gregory Lee	三星移动通信业务和三星电子北美地区前总裁兼首席执行官; 三星电子前全球首席营销官

# 高级管理层



**Lim Chern Yuan**

集团首席执行官及  
执行董事



**Daniel Bong**

集团首席策略员和  
企业咨询处主任



**Eirik Barclay**

集团执行副总裁, 新创企业和技术创  
新



**Andrew Choy**

集团法律顾问



**Guillaume Jest**

集团首席财务总监



**Louisa Brady**

集团人力资源总监



**Flemming Grønnegaard**

首席执行官, 岸外生产



**Rolf Marthin Normann**

首席运营员, 岸外生产



**David Brunt**

首席执行官, 可再生能源



**Dato' Mohamed  
Sabri Zain**

首席执行官, 云升能源



**Lim Chern Wooi**

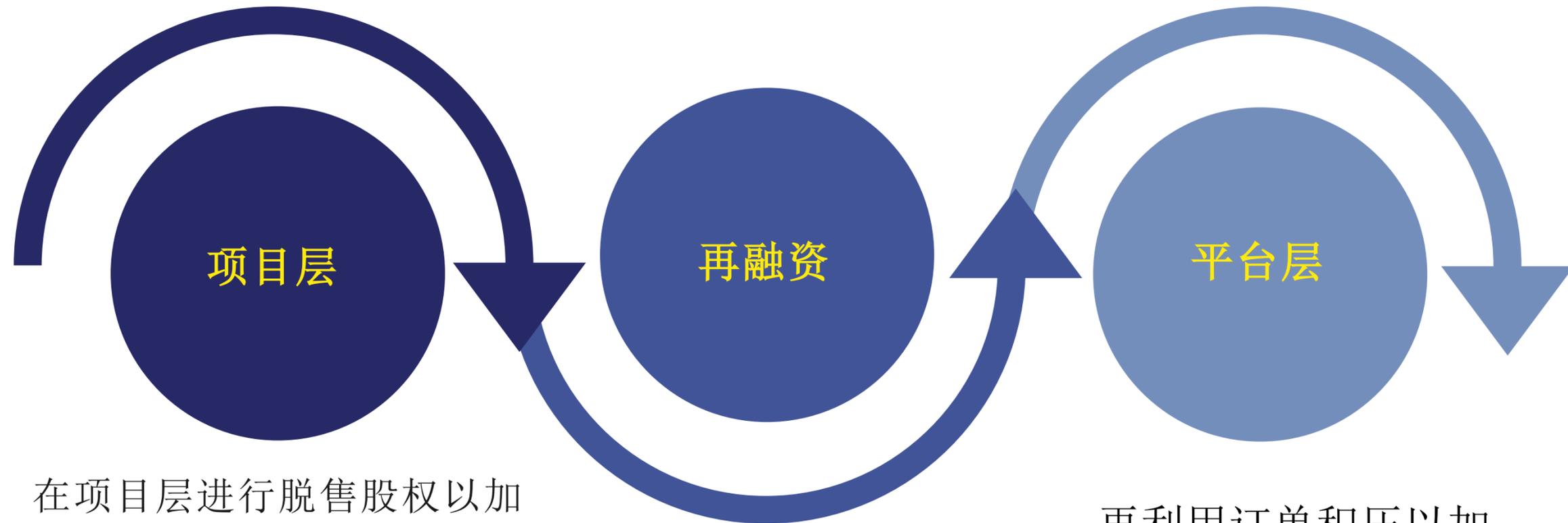
首席执行官, 海事

# 最新企业动态

2022年 6月	2022年 5月	2022年 4月	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>8日</b> 与住友商事公司为 FPSO Anna Nery 举办称名仪式</li> <li>• <b>21日</b> 宣布附权发行, 被订购超限22.31%。通过此企业行动筹款值RM1.19亿。</li> <li>• 被Institutional Investor亚洲执行团认为“最受尊敬公司”, 在亚洲小与中型股类内的5个类别获取第1名。</li> <li>• <b>28日</b>附权成功在大马交易所的主要市场上市。</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>12日</b> 与 Plus Xnergy 成立合资项目,为开发以及实施在马来西亚的商业和工业类屋顶太阳能项目。</li> <li>• <b>18日</b> 云升对可持续的努力在“全球好公司治理奖2022”被认定。</li> <li>• <b>31日</b>发布2022年度报告: Purpose Driven。</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>14日</b> 完成1对1红股发行。</li> <li>• <b>20日</b> 在“2021年第7亚洲综合报告奖”获得银奖。</li> </ul>	
2022年 3月	2022年 2月		2022年 1月
<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>8日</b> 在巴西取得2个后期风能发展项目。</li> <li>• <b>16日</b> 荣获2022年 BPAM 债券市场颁发的2021年ESG 顶级发行类别奖。</li> <li>• <b>29日</b>召开临时股东大会并获股东批准派发红股及可放弃供股。</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>•<b>7日</b> 与巴西石油公司(Petrobras) 签署提供FPSO Maria Quitéria 的租赁、营运和维护服务合约。</li> <li>•<b>21日</b> 与Enauta签署在巴西提供FPSO Enauta 的租赁、营运和维护服务合约。</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>•<b>22日</b> 与 GTMA 成立合资公司, 以加速推动马来西亚电动汽车基础充电设施的发展。</li> <li>•在巴西收购两个预计总装机容量为 486MW 的可再生能源发电项目。</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>•1日 Yinson-PTSC JV与FPSO PTSC Lam Son的租赁合同自动延长6个月。</li> <li>•<b>10日</b> 捐赠了 7 台制氧机予印度拉达克的 Zanskar 医疗保健和 Sowa Rigpa 研究所。</li> </ul>

# 资本策略

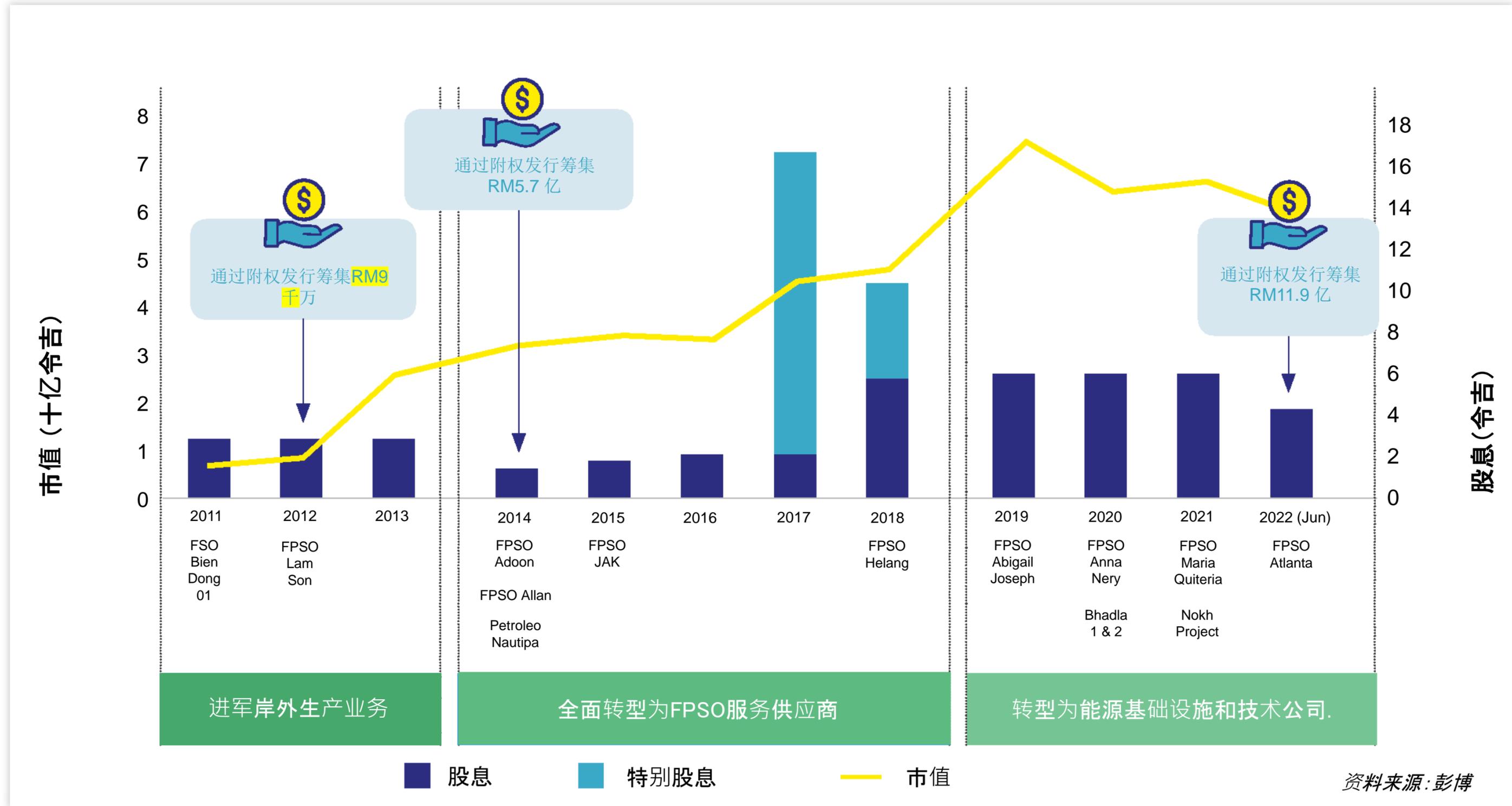
优化项目资本结构，延长已  
稳定及成熟资产的债务期限  
以强化回酬



在项目层进行脱售股权以加  
速项目股权的现金流和提高  
项目回酬

再利用订单积压以加  
速资金周转

# 83.5倍 – 2011 年以来市值升值



# 云升控股资产回酬概况

## 云升资产创造的现金 (2015年至2022财年第三季)

股息  
2.53亿  
美元

脱售资产  
2.30亿美元

减资  
1.08亿  
美元

云升部分自  
由现金  
0.33亿美元

总计：6.24亿美元

## 新项目所需股权融资数额 (2018年至2022财年第三季)

总计：5.35亿美元

# 财务绩效 (2023财年第一季)

## 收入

■ 2022 财年  
第一季 ■ 2023 财年  
第一季

↑ 1%



## 除税及少数股东权益后利润 (PATAMI)

■ 2022 财年  
第一季 ■ 2023 财年  
第一季

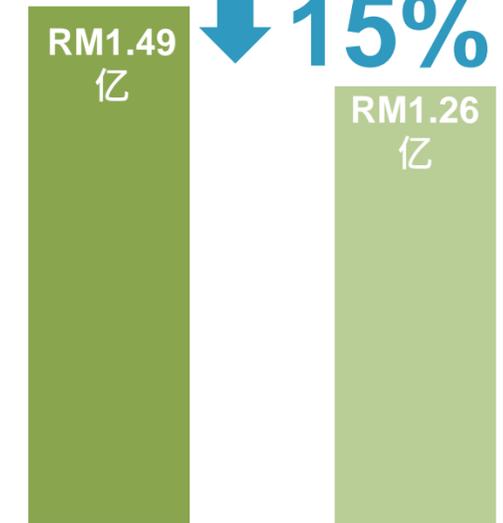
↑ 7%



## 核心税后净利

■ 2022 财年  
第一季 ■ 2023 财年  
第一季

↓ 15%



## 调整后收入

■ 2022 财年  
第一季 ■ 2023 财年  
第一季

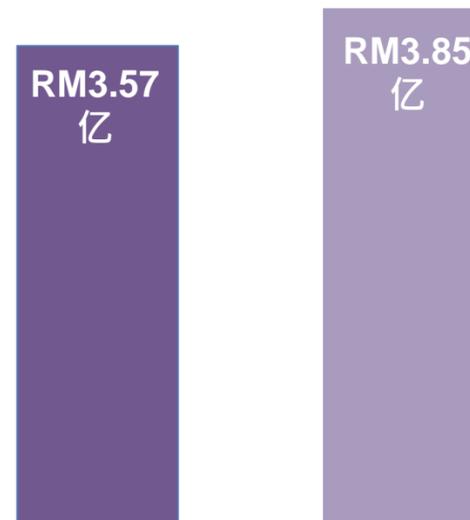
↓ 1%



## 调整后的利息税项折旧及摊销前盈利

■ 2022 财年  
第一季 ■ 2023 财年  
第一季

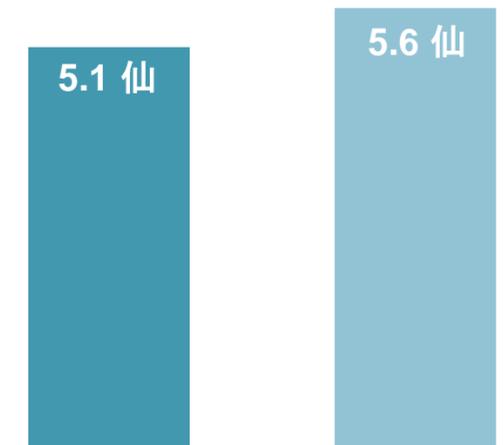
↑ 8%



## 每股基本收益

■ 2022 财年  
第一季 ■ 2023 财年  
第一季

↑ 10%



# 财务绩效 (2023财年第一季)

(除非另有说明, 所有数额以百万令吉为单位)

资本策略及  
财务绩效

	2022财年第一季	2023财年第一季
收入	992	1,005
利息税项折旧及摊销前盈利 (EBITDA)	340	387
税后利润	145	139
总资产	15,205	16,849
现金和流动投资	2,873 <sup>1</sup>	3,177
总借款	8,758 <sup>1</sup>	9,299
负债总额	10,465 <sup>1</sup>	11,518
总权益	4,740 <sup>1</sup>	5,331
每股净资产 <sup>2</sup> (令吉)	2.2 <sup>1,5</sup>	2.7
每股基本收益 (仙)	29.5 <sup>5</sup>	37.6

	2022财年第一季	2023财年第一季
调整后收入 <sup>3</sup>	1,027	1,018
调整后利息税项折旧及摊销前盈利 (EBITDA) <sup>3</sup>	357	385
调整后核心EBITDA 赚幅 <sup>3</sup>	34.7%	37.8%

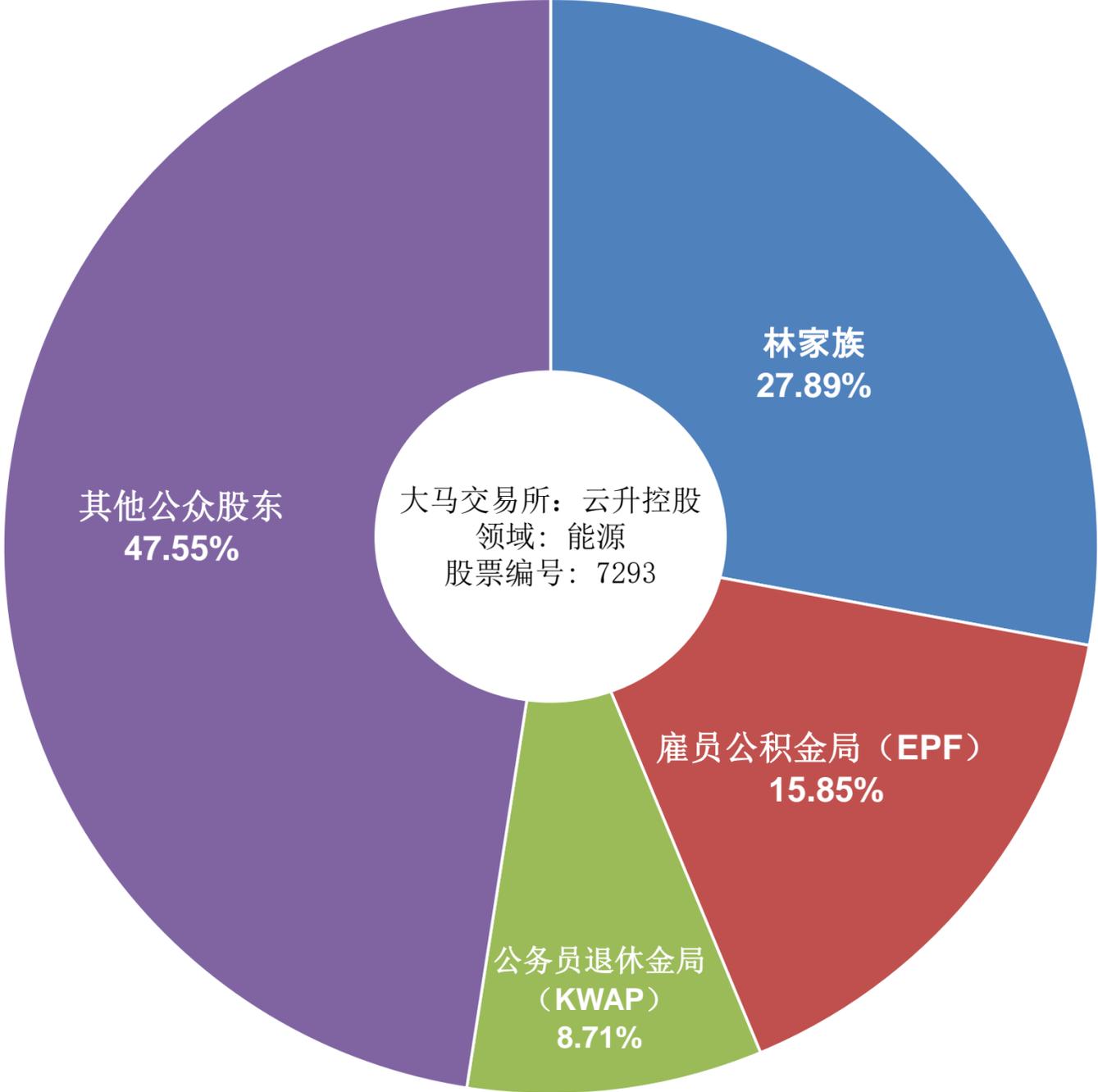
	2022财年第一季	2023财年第一季
订单/净债务 (倍)	11.39	11.34
速动比率 (倍)	2.17	1.76
净债务与 EBITDA 之比 (倍)	4.20	3.95
调整后净债务与 EBITDA 之比 <sup>3</sup> (倍)	3.88	3.77
总负债比率 (次)		
- 总借款	1.85	1.74
- 排除无追索权借款 <sup>4</sup>	1.00	0.98
净负债比率 (次)		
- 总借款	1.24	1.15
- 排除无追索权借款 <sup>4</sup>	0.39	0.38

备注

1. 根据2022年1月31日的结余和比率。
2. 根据财年终所发行的股东进行计算。
3. 数字已被调整, 包括了合资企业和联营公司的业绩。
4. 根据集团总借款减去无追索权借贷进行计算。
5. 数目以做比较目的, 经过调整, 根据2022年4月14日的1对1红利股份发行。

资料来源: 公司网站位于 <https://www.yinson.com/financial-highlights/>

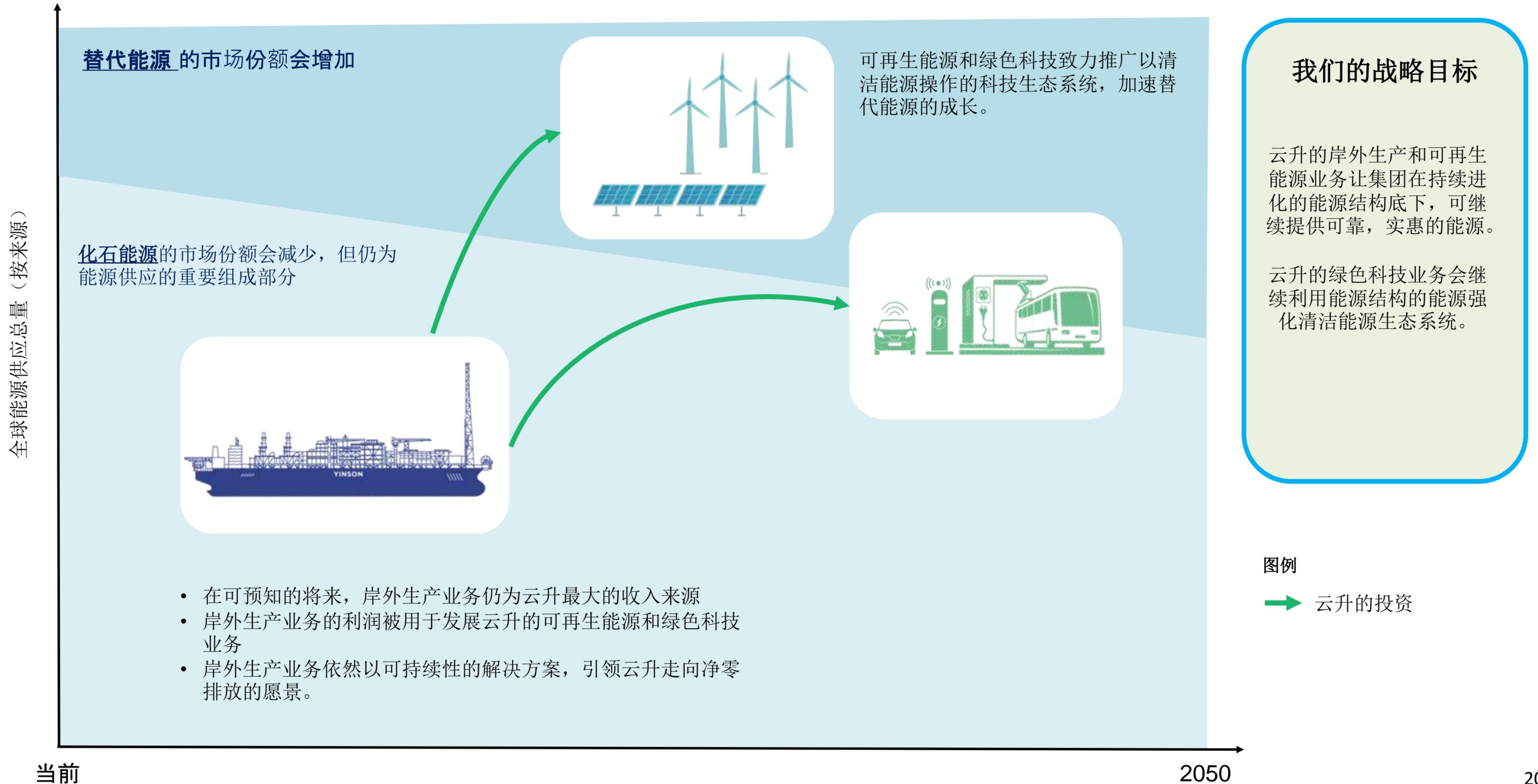
# 受强大股东支持



- 云升控股首三大股东总共持有52.45% 股权。
- 云升控股创始人目前是集团执行主席。另外，大马雇员公积金局 (EPF) 投资部门的首席投资员和公务员退休基金局 (KWAP) 投资部门的主席在云升董事会担任董事一职。
- 创立云升控股的林氏家族至今全数认购云升控股的所有供股集资活动。 大马雇员公积金局在2015年全数认购云升1.698亿令吉的私募股票配售活动。

备注：  
1: 截至2022年5月31日的股权

# 云升于能源转型的投资



## 云升控股的气候目标

# 2030年实现碳中和

# 2050年实现净零排放

## 我们的承诺

### 2030年实现碳中和

- 测量和验证我们的温室气体排放
- 在合理可行的情况下部署减排措施
- 到2030年使用高质量的抵消来平衡残余温室气体排放

### 2050年实现净零排放

- 专注于以自然和技术为基础的碳去除项目的投资
- 积极投资零碳或低碳技术
- 依照《巴黎协定》开展业务运营

## 我们的气候目标通过三管齐下的框架实现



### 减碳

- 减少范畴 1、2 和 3 的温室气体排放
- 限制 FPSO 的碳排放强度
- 在可行的情况下在我们的运营中利用可再生能源



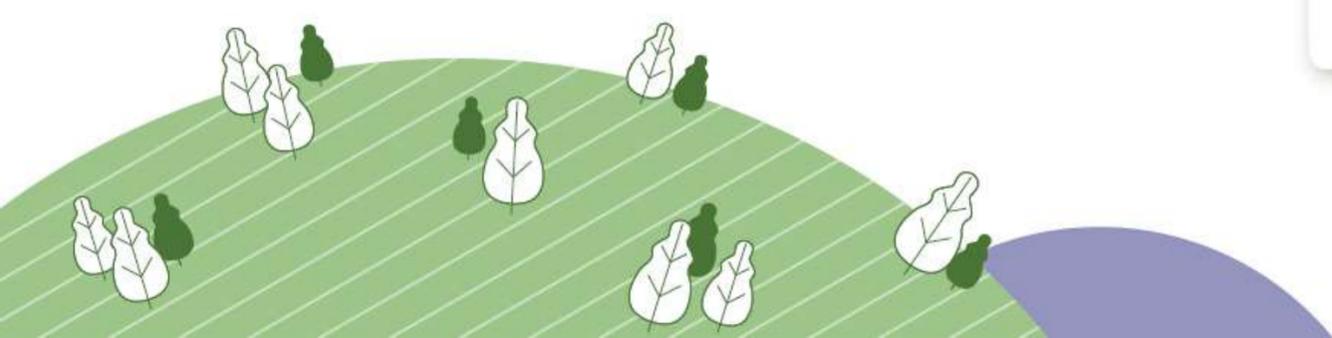
### 除碳

- 投资于基于自然的碳去除解决方案，例如植树造林和重新造林
- 利用以技术为基础的碳去除解决方案，例如直接空气捕获 (“DAC”) 和碳捕获、利用和储存 (“CCUS”)



### 碳补偿方案

- 投资零碳或低碳技术
- 增加可再生能源发电能力



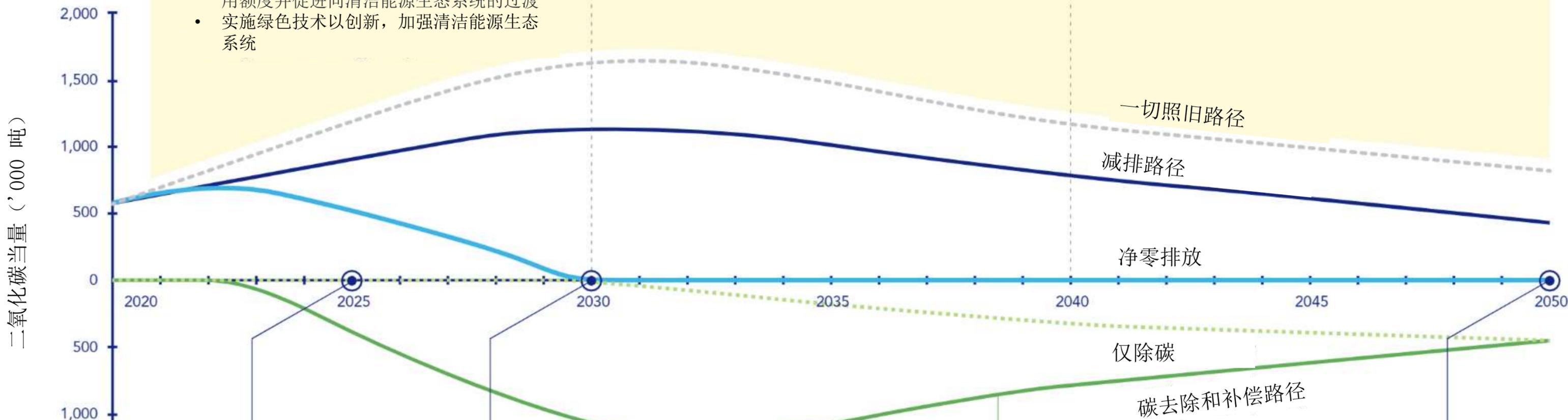
# 云升气候目标路线图

## 拟议关键措施的预计启动点

- 在 FPSO 上实施封闭燃烧、烃覆盖和联合循环技术
- 以可再生能源为办公室取电力并抵消商务旅行排放
- 增加可再生能源发电量以产生 REC 或碳信用额度并促进向清洁能源生态系统的过渡
- 实施绿色技术以创新，加强清洁能源生态系统

- 推出零排放 FPSO
- 试点直接空气捕集(DAC)和碳捕集、利用与封存(CCUS)技术
- 建立基于自然的碳信用清单
- 在FPSO上实施可再生能源解决方案

- 实施 DAC 和 CCUS 作为主流技术以消除运营碳排放



将可再生能源发电量增加至 1.7 TWh

在2030 年实现碳中和

- 将可再生能源发电量每年增加达 5.6 TWh
- 将集团范围内的碳强度 (MWh) 降低 50%
- 将FPSO运营碳强度(BOE)降低30%

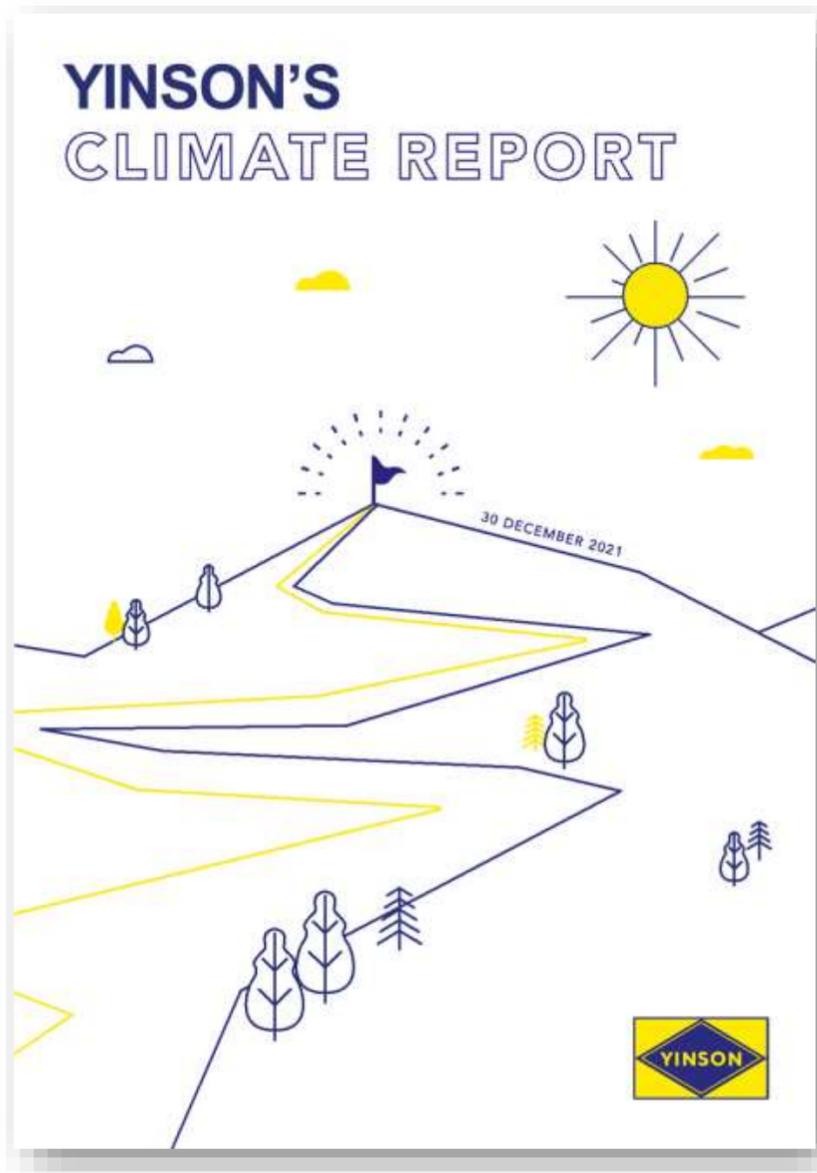
减少对碳补偿的依赖原因

- 可再生能源和绿色技术活动的增长
- 除碳技术日益成熟
- 强化绿色能源生态系统

在2050 年实现净零排放

- 将可再生能源发电量增加达 22.4 TWh
- 将集团范围内的碳强度 (MWh) 再降低 30%
- 将FPSO运营碳强度(BOE)再降低30%

# 发布马来西亚首份TCFD校准气候报告



本图中数据改编自 TCFD's Guidance on Risk Management Integration and Disclosure, 10月2020年

# 最新ESG成就

成为TCFD支持机构



获ESG评级机构提升评级



现今 : 21.7  
之前 : 29.7

2022 年 BPAM 债券市场奖

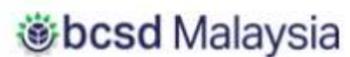


2021年ESG（环境、社会和治理）顶级发行类别奖

有联系气候领导协会



CEO行动网



马来西亚可持续发展工商理事会

可持续性努力的认可



2022年3G可持续领导奖  
2022年3G绿色创新和方案奖

气候相关的改进



正在改进内部治理、策略、风险管理中以更好地预测气候相关风险和机会

# 云升是Sustainalytics的评估体系从ESG风险角度表现最好机构之一

## ESG风险评级

**21.7**

2021年8月3日更新

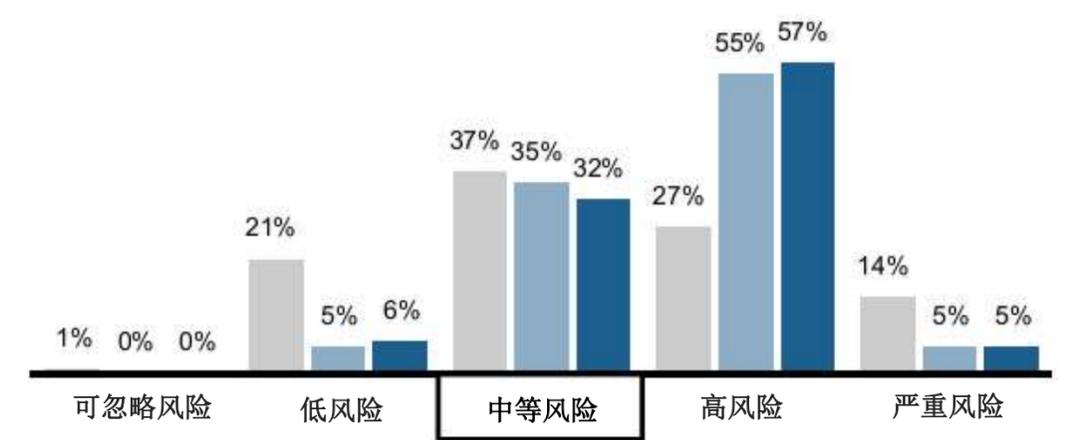
(从 29.7)  
**-7.9**

动量

**中等风险**



## ESG风险评级分布



## ESG 风险评级排名

范围	等级 (1 = 最低风险)	百分位 (1 = 最低风险)
全球	3732/13573	28 位
能源服务行业	10/110	9 位
石油和天然气设备子行业	10/87	11 位

## (2019 财年年报风险评级)

等级 (1 = 最低风险)	百分位 (1 = 最低风险)
12220中第6459	53 位
146中第35	24 位
116中第29	25 位



# 云升的企业社会责任项目的核心与7个联合国可持续发展目标一致

环境、社会和公司治理（ESG）及可持续性发展



教学楼和图书馆的翻新



云升控股的爱心助学活动



为社区搭建离网太阳能发电系统



在马来西亚美里的Barracuda Point进行潜水清理



COVID-19回应：个人防护装备捐赠



捐赠学生运动用品



成立焊接培训中心为油气领域培养所需人才



COVID-19回应：捐赠鼻腔治疗设备



可持续花园计划



提供大学奖学金



助力社区接入信息通信技术中心



大马教学计划



捐献桌椅等物资给学校



COVID-19回应：笔记本电脑捐赠助

# 云升生产

## 宗旨

为海洋油气领域设计、建造和运营首屈一指的生产资产，以方便全球获取稳定和负担得起的能源

## 策略

短期至中期 (1-5年)



建立可持续的项目储备，包括通过并购活动达成目的



推动企业ESG措施并致力于将企业碳排放在2030年底前降低30%



通过积极投资数字化策略管理资产生命周期



加强企业学习、领导力、安全等相关企业文化

长期 (6-10年)



妥善管理公司资产组合以强化公司订单和实现稳定现金流



优化资本结构并扩大流动资金以把握市场带来的机会



持续评估供应链的有效性及其项目执行理念



# 岸外生产业务 资产和业绩

更多详情请扫描二维码





# 优质客户



- 穆迪 (Moody) 信用评级A1
- 标普 (S&P) 信用评级A+
- Addax 石化公司是中国石化集团 (Sinopec) 的子公司



- 穆迪信用评级Baa1
- 标普信用评级A-
- 惠誉 (Fitch) 长期信用评级A-
- Eni 加纳 是 Eni SpA的子公司



- 政府官方认证的“最合规的尼日利亚石油公司”



- 2019 年被 Anuário Valor 1000 评为石油和天然气行业第二好的巴西公司



- **BB+** Fitch (PVN)
- PTSC 是越南油气集团 (Vietnam Oil & Gas Group (PVN)) 的成员



- 穆迪信用评级Baa2
- JX Nippon 是 ENEOS 控股的子公司



- 穆迪信用评级Ba2
- 标准和惠誉信用评级BB-

## 业务简介

云升控股提供浮式生产储卸油轮（FPSO）和浮式储卸油轮（FSO）相关的服务以满足石油和天然气行业的需求。

我们设计、建设船舶，然后进行租赁，同时提供船舶运营和维护服务。



扫描二维码以参观FPSO  
Abigail-Joseph 以了解FPSO  
运作原理



# 行业领先业务安全和操作表现

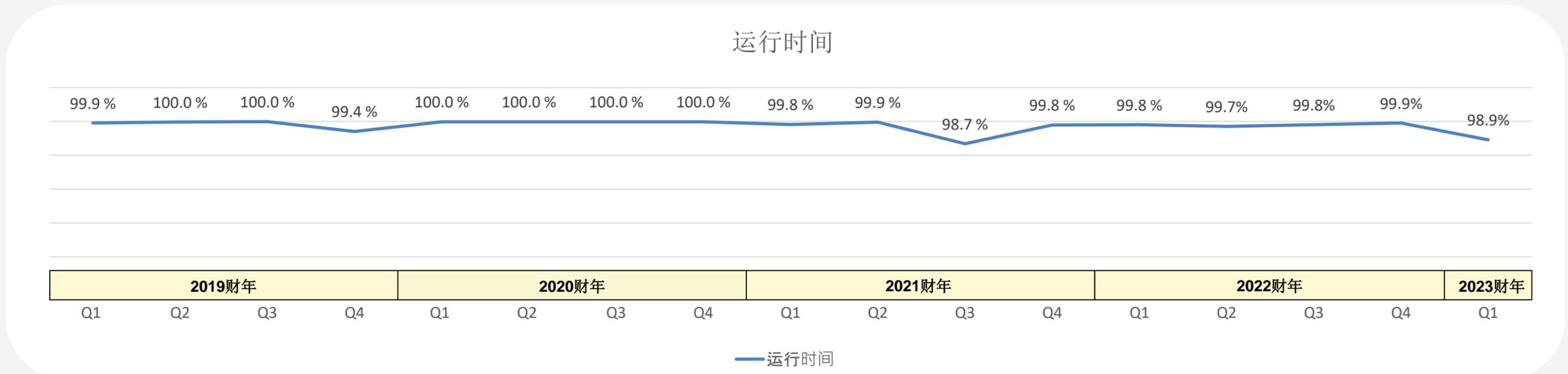
	2021财年	2022财年	2023财年第一季度
死亡人数	0	0	0
失时工伤	0	0	0
医疗案例	1	2	1
受限工作案例 (Restricted Work Case)	2	2	1
急救案例	2	4	1
失时工伤率 (LTIF)	0.00	0.00	0.00
总可记录工伤事故频率 (TRIF)	0.44	0.21	0.29

2023财年第一季度  
云升生产业务安全绩效

**LTIF: 0.00**  
**TRIF: 0.29**

平均5年正常运行  
时间 (uptime)

**99.7%**



# 云升可再生能源

## 宗旨

成为全球领先开发商和独立电力生产商之一，为全球能源对可持续能源系统转型需求做出贡献，并为我们的利益相关者提供长期价值

## 策略

短期至中期（1至5）



放眼在3个国家拥有重要的市场地位，于2022年底扩大至电力产能3吉瓦（GW）的项目储备



通过双线发展以有机和并购方式扩大业务，聚焦核心市场



建立一支精干和经验丰富的团队



投资于本地和全球内部团队的学习和发展

长期（6至10年）



于5至7个国家拥有已运营产业，在2029年底扩大至电力产能5到10吉瓦（GW）的项目储备



通过数码化和创新优化运营



通过强大的股权合作和再融资实现高效的资本循环



在整个价值链中开发稳健的资产组合

# 强劲的以长期合同为基础的合同收入

购电协议的收入：

- 截至2022年6月30日，Rising Bhadla 1 & 2 约3.29亿美元（约印度卢比240亿）。
- 截至2022年6月3日，Nokh 约3.64亿美元（约印度卢比270亿）。



交易伙伴



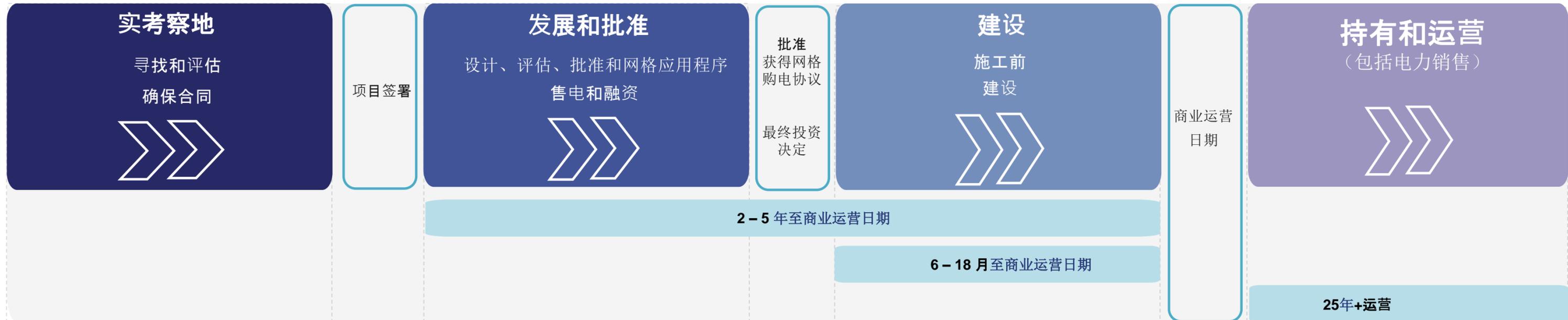
- NTPC有限公司（原名National Thermal Power Corporation Limited）是印度最大的电力公司，大部分股份由印度政府拥有。
- Baa3 信用评级（穆迪）
- BBB- 信用评级（标普和惠誉）

# 可再生能源业务全球活动分布图

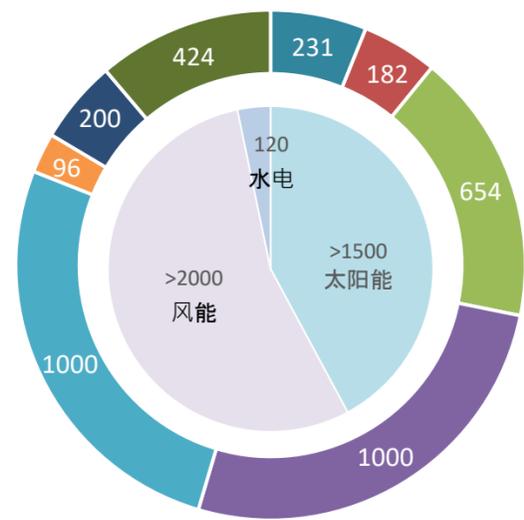


扫描二维码查看更多关于云升控股再生能源业务

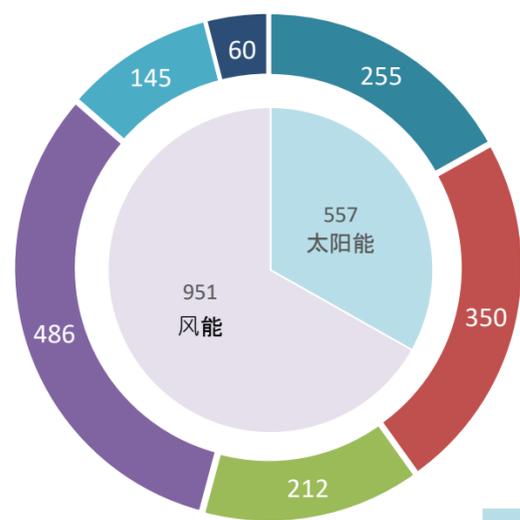
# 可再生能源项目概况



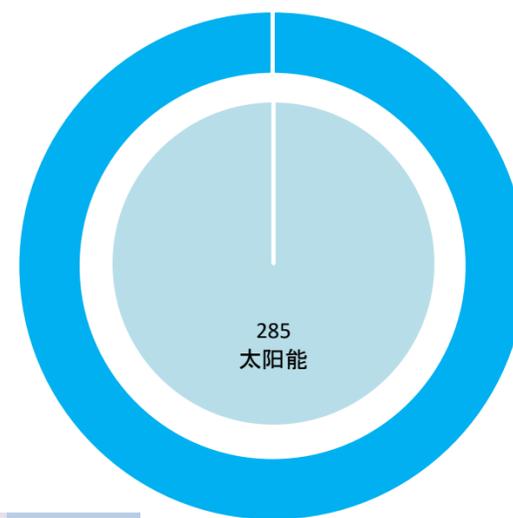
>3500兆瓦



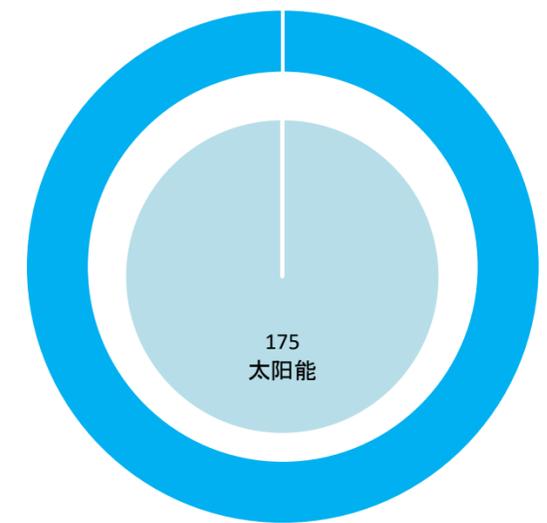
1508兆瓦



285兆瓦



175兆瓦

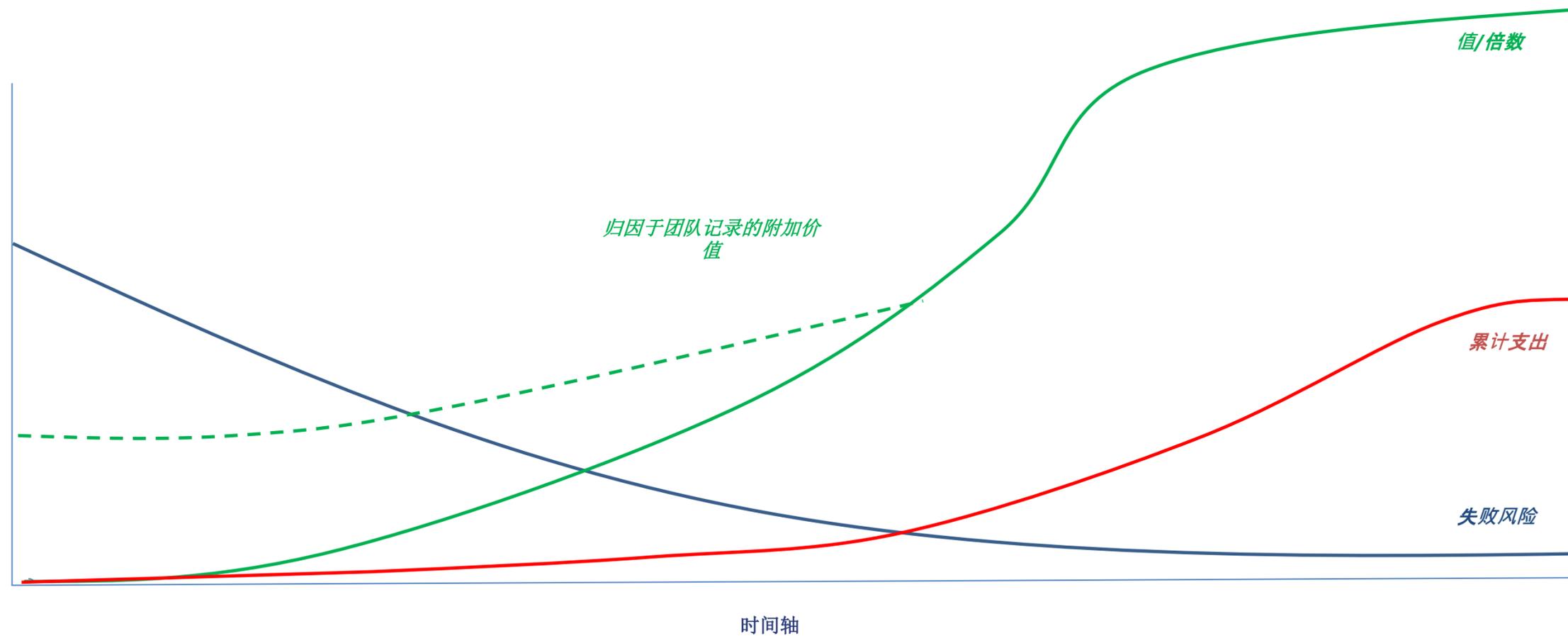


太阳能 风能 水电

- 巴西
- 智利
- 哥伦比亚
- 印度
- 意大利
- 新西兰
- 马来西亚
- 秘鲁
- 西班牙
- 越南

# 可再生能源项目概况

典型可再生能源项目随时间推移的价值、支出和风险的指示性衡量标准



# 云升绿色科技

## 宗旨

建立一个盈利的国际业务  
并通过绿色科技投资加速向净零碳世界的过渡

## 策略

短期至中期 (1至5年)



投资于绿色科技产业和相关公司  
并将有关海事、移动交通及能源  
的资产整合至公司旗下



坚持不懈地推动创新，与政府  
激励措施和全球能源大趋势保  
持一致



为商业和工业客户服务，支持  
他们的净零目标

长期 (6至10年)



与志同道合的伙伴合作，加速成  
长并吸引投资资本



树立云升控股为净零排放的品牌



开发能够兼容新技术的净零解决  
方案平台

### 业务分项



扫描二维码查看  
更多有关云升控  
股绿色技术业务  
影片



海洋



移动交通



能源

### 科技分项



扫描二维码查看  
更多有关云升控  
股绿色技术业务  
相关新闻报道



数字市场平台



提供数字服务于电动汽车充电网络



3D 打印解决方案

策略投资



扫描二维码查看  
更多有关云升控  
股绿色技术业务  
影片



用于电动船的高级水翼系统



电动两轮车及可更换电池



自主和机器人技术



用于电动汽车的自主系统



海洋能源储存解决方案



电动车充电解决方案

研发项目



扫描二维码查看更多有关云升控股绿色技术业务影片



NUS - YGT 联合项目  
(自动驾驶巴士)



MPA - SMI 授予呼叫  
(电动港口船)



数字孪生  
(电动船舶)

正在进行中...



自动驾驶汽车  
(认证)



沙盒和试验台  
(电动车)



马来西亚“赛博再也”数码城  
(Cyberjaya)  
(生活实验室和办公室)

# 轩辕岸外

## 宗旨

拥有、运营和租赁高性能 OSV 船队  
以支持对能源行业的服务

## 策略

短期至中期（1至5年）



主动建立客户关系让船队享有高使用率



严格遵循业界标准执行安全操作



精简业务并通过并购寻求协同增效为公司创造价值

长期（6至10年）



建立业界领先的安全和业务流程操作



进行协同合并为公司创造长期价值



# 轩辕岸外资产

扫描二维码查看  
更多云升控股资





谢谢您

安哥拉 | 巴西 | 智利 | 哥伦比亚 | 加纳 | 印度 | 意大利  
| 马来西亚 | 荷兰 | 新西兰 | 尼日利亚 | 挪威 | 秘鲁 | 新加坡 |  
英国 | 美国 | 越南

[www.yinson.com](http://www.yinson.com)

