

Company Name : GHL Systems Bhd
Date : 30 August 2017
Source : Nanyang Siang Pau

将借支付宝结盟一触即通 GHL令马电子钱包更完善

独家报道

陈协运

专访 GHL系统集团总执行长梁丹尼(下篇)



(吉隆坡 29 日讯) GHL 系统 (GHLSYS, 0021, 主板科技股) 将借助与中国支付宝 (Alipay) 的关系, 向联昌国际 (CIMB, 1023, 主板金融股) 旗下一触即通电子支付公司提出结盟建议, 以期为国人提供更完善的大马版电子钱包服务。

GHL 系统集团总执行长梁丹尼向《南洋商报》透露, 他已向一触即通公司提出这项建议, 将 GHL 旗下 Epay 服务、正在国内推广的支付宝及其他同类电子支付服务, 融入大马版电子钱包当中。

一旦促成这计划, 将可打造结合信用卡、扣账卡、一触即通、Epay、支付宝及其他电子支付系统为一体, 创造真正属于大马本身的电子钱包。

“我们希望借助这层关系参与其中, 令大马版电子钱包服务更多元及完善, 这亦符合本集团实现‘成为东盟领先的电

子支付服务供应商’及‘无现金社会’的愿景。

提供消费便利

梁丹尼相信这项服务推出后, 所带来的不仅是利益回报, 也为民众提供消费便利, 符合国家银行鼓励以电子支付来取代现金交易的目标。

早前报道称, 联昌国际子公司一触即通于今年 7 月与中国蚂蚁金融服务集团子公司支付宝签署投资协议, 在大马推出全新的移动电子钱包平台。

今年 4 月, GHL 系统集团也和支付宝展开合作, 为大马商家提供支付宝付款验收服务。据了解, 双方于 2016 年已在泰国进行类似合作。

梁丹尼: 大马版电子钱包可为民众提供消费上的便利。

GHL 系统准备向一触即通公司伸出合作之手, 准备将 Epay 与支付宝融入大马版电子钱包。

大马版电子钱包



支付宝
ALIPAY



电子支付取代现金

梁丹尼说，许多大马人仍习惯以现金支付，因为民众对电子支付系统还存有安全忧虑。

他指“无现金社会”是支付系统进化过程中的理想目标，电子钱包推出后，电子支付的使用率必将不断增加，逐渐取代现金的主导地位。

“简而言之，电子钱包就是手机付费程式，消费者只要让商家扫描手机里的条码或通过相关网站就能购物、充值及付

费（如使用 Epay 交电费、一触即通购物）等，用户也可通过国内网络金融服务，随时为电子钱包加额。”

他认为，大马版电子钱包将是一个能直接使用，不需要打开多个终端的简化程式，无论是商户或消费者都会喜欢这快捷服务。

“另外，支付宝在中国备有非常多样化功能，相信大马电子钱包除了支付功能，也会引进更多服务。”

信用卡支付宝共存

梁丹尼相信，信用卡与借记卡等会与支付宝共存，并取代旧有支付方式，一起实现无现金社会。

他分析，消费者将基于不同原因，分别使用信用卡和电子钱包；虽然二者的服务可能有重叠，造成部分业绩受影响，不过最后将进入“分工合作”的状态。

“例如每当需购买昂贵或大型商品（如电器），我都会使用信用卡（能赊帐）；若只是购买日常用品，则选择使用支付宝或电子钱包。”

对于信用卡是早前被用来取代现金的方案，他相信随着时间推移，信用卡将与电子钱

包结合，共同替代现金。

应登支付宝全球网络

梁丹尼认为，大马版电子钱包应进入支付宝的全球网络，让国民也可借助它在“全球购物”。

询及美国支付系统贝宝（PayPal）在大马的发展情况，他指 PayPal 主打市场是在网络，至今并没大力推广在实体商店里使用。

他认为，PayPal 方针是希望在网络占主导地位，并未积极向实体店提供电子支付服务，因此在线下能成为支付宝“对手”的反而是同样来自中国的微信支付。